

Власть, бюджеты и хэдкаунт

Ксения Романова

DevRel - энтузиаст



Ксения Романова

DevRel в небольшой продуктовой компании уже 5 лет



Организатор Devrelзавтраков и митапа в Петербурге



Конспекты статей про DevRel





Власть, бюджеты и хэдкаунт

О чем эта конференция

- Как написать блог, чтобы все поругались в KUMMEHTADMAX
- Как найти спикера и довести его до конференции, а не до нервного срыва
- как сделать митап со стикерами и маракасами Какие задачи решают с помощью DevRel
- Какие компетенции нужны в командах
- Как организована работа команд
- Навыки и карьера



Developer Relations is...

marketing technique that ensures a company establishes good, continuous relationships with external developers through mutual isation

process for nurturing mutually beneficial relationships between organizations and software developers

marketing policy that prioritizes relationships with

evelopers

a mindset of getting developers to adopt a platform and making them successful with their initial

a role or department at developer-first companies



Developer Relations

• разработчики являются ценной аудиторией

• нужно управлять для достижения целей компании



Как делать DevRel без ничего

- Начать
- Приобрести сторонников
- Понять цели других отделов
- Предложить помощь
- Встроиться в бюджеты



DevRel в компаниях

Вертикально интегрированный - отдел берет на себя все коммуникации с разработчиками, сотрудничая с другими

Френиный - отдел берет задачи, которые иначе не были бы реализованы, но большинство функций остается в профильных отделах (маркетинг, мероприятия и другие)

Размазанный - нет отдела, все функции вносят свой вклад



Как делать DevRel, имея власть, бюджет и хэдкаунт

- Начать
- Приобрести сторонников
- Понять цели, задачи и метрики других
- Бредловкить помощь
- Встроиться в бюджеты



На работе деврелы

- Делают митапы и ведут хабр
- Формируют и поддерживают
 отношения с ценной аудиторией,
 чтобы достигать цели компании

